

Projekt Cura
Boutique-Personalberatung im Gesundheitswesen

Projekt Cura

Unternehmen

Cura ist eine Boutique-Personalberatung im Gesundheitswesen, das sich auf die temporäre Vermittlung von qualifiziertem Pflegepersonal konzentriert. Das Unternehmen setzt auf hohe Fachkompetenz und Engagement, sowohl gegenüber Kunden als auch gegenüber seinen Mitarbeitenden.

Das Unternehmen zeichnet sich durch massgeschneiderte Lösungen, schnelle Reaktionszeiten und einen grossen Fachkräftepool aus. Bei all ihren Kunden zählt die Firma zu den Top-Anbietern oder ist sogar der Exklusiv-Anbieter. Zudem konnte sie kürzlich einen Rahmenvertrag mit der Tertianum-Gruppe abschliessen.

Ansprechpartner



Serge Stapfer
Partner

serge.stapfer@trown.ch
+41 44 521 04 49

Key Facts



Domizil in der Deutschschweiz



Aktiver Mitarbeiterpool: +/- 120



**Namhaftes Kundenportfolio und
Rahmenvertrag mit Tertianum-Gruppe**



**Umsatz 23-24: Ø CHF 2.1 Mio.
EBITDA 23-24: Ø CHF 280k**



Vermittlungsquote von über 95%

Stärken + Chancen

• Service

Dank dem fachkundigen Einsatz, dem grossen Engagement, der schnellen Reaktionszeit und der Flexibilität geniesst Cura in der Branche einen hervorragenden Ruf.

• Mitarbeiterpool

Der aktive Mitarbeiterpool umfasst aktuell über 120 bestens ausgebildete Pflegekräfte. Die Auswahl erfolgt nach höchsten Qualitätsstandards durch sorgfältiges Screening, persönliche Vorstellungsgespräche und nach erfolgreicher Absolvierung eines Test-Einsatzes.

• Partnerschaft mit Tertianum

Bis Ende 2024 bediente Cura lediglich 5 von über 100 Tertianum-Standorten. Seit Januar 2025 ist Cura über einen dreijährigen Rahmenvertrag einer von zehn exklusiven Personalpartnern der Gruppe. Derzeit finden Gespräche mit Standortleitern der Tertianum-Gruppe statt, wobei bereits erste Betriebe das Angebot von Cura nutzen und laufend weitere dazukommen.

• Akquise:

Die Akquise von Neukunden läuft auf Hochtouren. Speziell erwähnenswert ist ein Grossauftrag für ein bekanntes Spital sowie ein erster Auftrag in Bezug auf die elektronische Patientenakte, deren Vergabe Ende Mai / anfangs Juni erwartet wird.

Verkaufsgrund

Die Eigentümer haben ein beeindruckendes Unternehmen aufgebaut und eine starke Basis für weiteres Wachstum geschaffen. Aus persönlichen Gründen haben sich aber dazu entschieden, die Firma an einen kompetenten Partner zu übergeben, der das Unternehmen erfolgreich weiterentwickeln kann. Bei Bedarf stehen sie dem Käufer gerne mittelfristig in einem reduzierten Pensum weiterhin zur Verfügung.